

SERVICE INTRODUCTION

# 経営者の夢を 数字で現実に。

——  
蟹山昇宏税理士事務所 サービス紹介

free認定5つ星

顧問先40社

free導入120社+

kani-tax.com | 大阪市中央区本町 | TEL 06-6786-8119



# 本資料でわかること

01

## 代表メッセージと、私たちのスタンス

規模拡大ではなく、深さで応えるという選択

02

## 経営者のお悩みと、数字で語る実績

なぜ40社の経営者が当事務所を選んでいるのか

03

## 私たちが選ばれる、3つの理由

節税よりも資金を残す経営に伴走する考え方

04

## 経営計画見える化プランの中身

数字に見える化して、次の一手を組み立てる仕組み

05

## 契約後のBefore/After・初年度ロードマップ

1年で何が、いつ、どれくらい変わるか

06

## 業種別のお客様の声と、料金プラン

実顧客のタイムラインと年商規模別の料金

07

## ご契約までの流れと、乗り換えの不安への答え

30分Web面談で何が起きるかまで

## 節税より、資金を残す経営に。



“**節税で得をするのは、税理士と業者です。**

過度な節税で課税を繰り延べても、長期的に経営者の手元に資金が増えるとは限りません。きちんと納税してキャッシュを残し、その資金を再投資に回す——それが事業を伸ばす最短ルートだと、私たちは考えています。

「資金を残す経営」「数字を見て判断する経営」を、月次面談を通じて、社長と一緒につくっていきます。

---

**蟹山昇宏税理士事務所 代表 蟹山 昇宏**

近畿大学大学院修了 / 税理士登録番号 138494 / freee認定5つ星アドバイザー

# 私たちが、大事にしていること

蟹山事務所がご提供するサービスの根っこには、3つのスタンスがあります。

## STANCE 01

### 頻度高く、 背中を押してもらえる

スポット相談だけでなく、  
月次面談・電話・Web面談を頻度高く。  
「迷うけれど背中を押してほしい」に、  
その都度応えられる体制をつくっています。

## STANCE 02

### 数字だけではなく、 経営者の夢に寄り添う

数字はなぜ増やしたいのか、  
経営者として何を達成したいのか。  
その原点を一緒に見据えて、  
数字と打ち手を組み立てます。

## STANCE 03

### 節税よりも、 資金を残す経営に

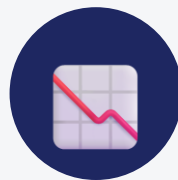
過度な節税で課税を繰り延べるよりも、  
きちんと納税して資金を残し、  
再投資する経営の方が、長期で社長の  
手元に資金が積み上がると考えています。

## こんなお悩み、ありませんか？



### 資金繰りの不安

「来月の支払い、本当に大丈夫か」  
夜中にふと不安になる。  
決算でしか利益が見えず、  
数か月先の資金繰りが読めない。



### 数字が見えるのが遅い

月次決算が3か月遅れ。  
経営判断がいつも後手に回る。  
「先月の利益はいくらだった？」  
に、即答できない。



### 今の税理士に物足りなさ

申告だけで終わってしまい、  
経営の相談ができない。  
聞かないと提案がなく、  
節税以外の話は出てこない。

→ こうしたお悩みは、月次の数字が見える状態にすれば、その多くは解消できます。

## 数字で語る、私たちの実績

創業から積み上げてきた実績を、数字でお伝えします。経営者が安心してお任せいただける根拠です。

# 40 社

顧問契約先

売上4,000万～8億円の法人を中心に伴走

# 120 社+

free 導入支援

クラウド会計の運用設計を120社以上で支援

# 5 つ星

free 認定アドバイザー

大阪府内では わずか3.69% の事務所

# 20 h+

月次経理時間 削減事例

自動化で月20時間以上の削減を達成

# 翌月10日

月次決算スピード

「決算でしか分からない」状態から卒業

# 0 円

初期費用・縛り

原則ゼロ／いつでも解約可能

※実績は2026年4月時点。「月20時間削減」は当事務所の実例で、すべての顧問先で同等の成果を保証するものではありません。

## 私たちが選ばれる、3つの理由

REASON

# 01

数字を見ながら、  
次の一手を一緒に決める

利益・資金繰り・税額がリアルタイムで  
見える状態をつくります。月1回の面談で、

▶ 製造業（年商6億）：工程ごとの利益を見える化し、  
価格決定を変えた

REASON

# 02

節税よりも、  
資金を残して成長する経営に

過度な節税で課税を繰り延べても、  
経営者の手元の資金が増えるとは限りません。

▶ 営業代行(年商8億)：節税商品より資金を残し、3,000  
万円の融資獲得

REASON

# 03

業績アップから資金繰り改善へ。  
経営の好循環を回す

業績UP → 銀行融資 → 資金繰り改善 →  
さらに良い経営判断 → 業績UP。

▶ 障害福祉(年商1億+)：見える化プランで別法人も同じ  
スキームを展開

# 経営計画見える化プランとは？

「自動化された経理」×「経営の見える化」×「月次面談」を、ひとつのプランにまとめてご提供します。

STEP

01

AUTOMATED

## 自動化された経理

銀行口座・クレジットカード・  
請求書をクラウド会計に自動連携。  
仕訳が自動で出てくるので、  
月末の手入力作業がほぼなくなります。  
経理工数：月20時間以上の削減事例も。

クラウド会計 × 自動連携運用

STEP

02

VISUALIZED

## 経営の見える化

月次の利益・資金繰り・納税予測を、  
リアルタイムで把握できる状態に。  
「3か月後の資金残高」「今期の納税額」が  
毎月当たり前に手元にある状態を  
つくります。

経営見える化ツール × レポート設計

STEP

03

STRATEGIC

## 月次面談で打ち手を組み立てる

毎月の数字をもとに、価格・採用・  
投資・融資・節税の判断を、  
代表の蟹山と一緒に組み立てます。  
「言わないと動かない税理士」ではなく、  
次の一手を、一緒に組み立てる税理士へ。

代表 × 月次面談（オンライン/対面）

## 契約後、こんな変化が生まれます

観点	Before (契約前)	After (契約後)	実績例
経理時間	月末の入力作業に追われる	→ 自動化で大幅削減	月 20h+ 削減
月次決算	決算でしか利益が分からない	→ 翌月10～15日には数字が見える	翌月10日
資金繰り	月末まで残高がわからない	→ 3か月先の資金繰りが見える	3か月先 100%
銀行融資	提出資料を毎回ゼロから作成	→ 見える化した数字をそのまま提出	+3,000万円事例
経営判断	勘と経験に頼る	→ 数字に裏付けされた判断ができる	月1回の面談

※「実績例」は当事務所の顧問先で実際に確認された変化です。すべての顧問先で同等の成果を保証するものではありません。

# 初年度のロードマップ

ご契約後、12か月で経営が変わっていく流れをまとめました。社長の作業はヒアリングと最終確認のみ。

## Month 1～3

### セットアップ

- freee初期設定・データ移行を一括対応
- 銀行口座・カード・請求書を自動連携
- 経理フローの再設計と運用テスト
- 現顧問とのバトンタッチを丁寧に

## Month 4～6

### 見える化体制 構築

- 月次決算が翌月10～15日に完了
- 利益・資金繰り・税額が毎月見える
- 月次面談スタート（経営の伴走開始）
- 経理工数は徐々に削減フェーズへ

## Month 7～12

### 成果が出る時期

- 経理工数 月20時間以上の削減事例も
- 銀行への提出資料が標準化
- 「数字で判断する経営」が定着
- 資金繰り改善 → 投資・融資の判断が早まる

## 1年後～

### 好循環の継続

- 業績UP → 銀行融資 → 資金繰り改善
- → 良い経営判断 → 業績UP の好循環
- 経営計画と実績のズレを月次で修正
- 次年度の打ち手を共に組み立てる

# 顧問契約は『コスト』ではなく、『投資』です。

年商1.5億円・3か月面談プランを契約した場合の、年間費用とリターンを試算しました。



▶ 顧問料 102 万円の投資に対して、合計 数百万～数千万円のリターン。ROI = 数倍～数十倍。

※試算例です。実際の効果は個別状況により異なります。すべての顧問先で同等の成果を保証するものではありません。

## 業種を超えて、選ばれています

FEATURED

製造業 / 年商 6 億円 / 30 代後半社長

工程ごとの利益が見えるようになり、価格決定と原価管理が変わった。

契約前

決算でしか利益が見えず、価格決定が勘頼り。

3か月後

月次決算が翌月12日に完了。工程別の損益が  
→可視化。

6か月後

原価管理を見直し、価格決定を変更。粗利が改  
→善傾向。

1年後

「数字で判断する経営」が定着。月次面談で次  
→年度を組み立て。

他の業種でも、業績アップ・資金繰り改善の好循環が生まれています。

IT・WEBコンサル

年商 5,000 万～1 億円

プロジェクト別の採算が即時に見え、提案・受注の判断が早くな  
った。

営業代行

年商 8 億円・従業員 30 名

成長フェーズの資金繰りに不安がない。融資の準備も先回りで  
進められる。

障害福祉施設

年商 1 億円超

「経営計画見える化プラン」が特に役立っている。社会性のある  
事業でも数字で経営。

※実際の顧問先の事例をもとに構成した参考事例です。固有情報は匿名化しています。

▶ 「うちの場合は？」のご相談は、30分の無料Web面談で。

[kani-tax.com/contact/](https://kani-tax.com/contact/)

# 料金プラン（経営計画見える化プラン）

経営計画作成・月次の経営見える化までセットになった顧問契約です。年商規模に応じた料金でご提供。

★ おすすめ

（単位：円・税抜）

年間売上高	6か月面談	3か月面談	毎月面談	決算報酬
新設法人	45,000	55,000	65,000	180,000
～5,000万円	50,000	60,000	70,000	210,000
～1億円	55,000	65,000	75,000	240,000
～2億円	60,000	70,000	80,000	270,000
～5億円	65,000	75,000	85,000	300,000
5億円超	別途お見積り			

## ▼ 年商別シミュレーション（おすすめ「3か月面談」プランの年間費用）

### 年商 5,000万円のIT受託

年間費用合計：**930,000 円**

= 60,000×12 + 210,000

### 年商 1.5億円の製造業

年間費用合計：**1,020,000 円**

= 65,000×12 + 240,000

### 年商 3億円のサービス業

年間費用合計：**1,170,000 円**

= 75,000×12 + 270,000

※「経営計画見える化プラン」がおすすめですが、月次決算・申告に絞った通常の顧問プランもご用意しています。記帳代行・年末調整等は別途オプション。

# ご契約までは、3ステップ

初回30分のWeb面談からスタート。営業や勧誘は一切いたしません。最短2～3週間で月次の伴走が始まります。

1 STEP 1

## まずは話を聞かせてください

初回30分の無料Web面談で、今の経理・税務の状況と、これから目指したい経営の姿をお聞きます。

30分・無料

2 STEP 2

## 進め方をご提案

お聞きした内容をもとに、合うプラン・料金・始め方をご提案します。納得いただいたうえで、ご契約に進みます。

1～2週間

3 STEP 3

## 月次の伴走スタート

クラウド会計の初期設定が終わったら、月次の経理レビューと面談がスタートします。最短で翌月から数字が見える体制に。

翌月～

# 30分のWeb面談で、分かること

「面談で何を話すか分からないと予約しにくい」——30分で必ずお持ち帰りいただく3つを明示します。

WHAT YOU GET

## 01

10分で言語化

### 現状診断

今の経理・税務・経営の数字の見え方を、10分で整理します。「どこが見えていて、どこが見えていないか」が、その場で言語化されます。

WHAT YOU GET

## 02

客観比較

### 前任税理士との比較

現顧問の料金・サービス内容と、当事務所の提供範囲を、客観的に比較します。乗り換えメリットの有無を、判断材料としてお持ち帰りいただけます。

WHAT YOU GET

## 03

即時見積

### 貴社プランと費用概算

年商規模・業種・課題に応じた、最適なプラン候補と概算費用をその場でご提示します。「うちの場合は月いくら」が即座に分かります。

## 乗り換えのよくある不安に、お答えします

「税理士を変えるのは大変そう」というイメージを持つ方が多いのですが、実際は以下のように整っています。

Q

Q. 引継ぎは大変じゃない？

一括対応

A. 現顧問とのデータ受け取り・freeeへの移行・初期設定までを、当事務所で一括対応します。経営者さまの作業はヒアリングと最終確認のみです。

Q

Q. 移行期間はどれくらい？

最短 2 ~ 3 週間

A. 最短2~3週間で、月次の伴走がスタートします。決算前後など、移行に最適なタイミングをご一緒に決めましょう。

Q

Q. 合わなかったら解約できる？

縛りなし

A. 最低契約期間はありません。いつでも解約可能です（解約の1か月前にご連絡ください）。違約金はございません。

Q

Q. 初期費用や移行費用は？

原則 0 円

A. 原則0円です。初期セットアップ・データ移行は顧問料に含めて対応します。特殊な作業が発生する場合のみ、事前にお見積りします。

## よくあるご質問

Q

大阪以外の法人でも対応していただけますか？

A. Web面談を中心に、東京・名古屋・福岡など全国の法人さまをご支援しています。月次面談もWebで完結します。

Q

業種に得意・不得意はありますか？

A. 業種は分散しており、製造・IT・営業代行・サービス・障害福祉まで幅広く支援しています。「数字で判断したい」「成長したい」という経営姿勢があれば、業種を問いません。

Q

税務調査が入ったら対応してもらえますか？

A. 税務調査の立会い・修正申告作成は顧問料には含まれず、別途料金となります。事前準備のサポートは顧問契約内で対応します。

Q

初回相談は本当に無料ですか？

A. 初回30分のWeb面談は無料です。営業や勧誘は一切いたしません。お気軽にお申し込みください。

CONTACT

# 次の一手を、一緒に組み立てましょう。

30分の無料Web面談で、現状診断・前任比較・プラン概算をその場でお持ち帰りいただけます。

営業や勧誘は一切いたしません。

WEB

**kani-tax.com**

/contact/ よりお気軽に

TEL

**06-6786-8119**

平日 9:00 ~ 17:00

OFFICE

**大阪市中央区本町**

本町駅から徒歩 5 分